GEORGES SAUVAT

DIRECTEUR COMMERCIAL, DIRECTEUR GÉNÉRAL

Éditeurs de logiciels, services B2B, réseaux de distribution · Lyon et Auvergne-Rhône-Alpes, Suisse romande

Colombier-Saugnieu (69) | 06 22 30 40 52 | g.sauvat@ideai.fr

PROFIL

Dirigeant commercial devenu directeur général. J'ai construit ma trajectoire sur la croissance du revenu : direction commerciale et marketing d'un éditeur SaaS B2B dont j'ai porté le revenu de 7 M€ à 27 M€ en 9 ans, soit +285%, avant de prendre la direction générale d'une société de services numériques de 50 personnes avec un P&L complet et l'ensemble des fonctions sous ma responsabilité. Je conduis aujourd'hui des missions d'accompagnement stratégique de dirigeants sur l'intégration de l'IA dans leurs processus commerciaux et marketing. Je recherche une direction commerciale ou une direction générale, Directeur Commercial, Directeur Général, CRO, VP Sales ou Country Manager, dans une entreprise B2B en croissance ou en transformation, où la performance commerciale est le sujet central.

COMPÉTENCES CLÉS

- Leadership et direction d'entreprise
- Pilotage du P&L et de la marge
- Croissance et structuration du revenu
- Management d'équipes commerciales multi-sites
- Négociation et développement grands comptes
- Construction d'offres et de modèles d'abonnement
- Conduite du changement et restructuration
- Transformation par l'IA des processus commerciaux

PARCOURS PROFESSIONNEL

Fondateur et Directeur Général | ideAI

Depuis mars 2024 · Lyon · Conseil en IA et organisme de formation enregistré

Accompagnement stratégique de dirigeants de TPE, PME et ETI sur l'intégration de l'IA dans leurs processus commerciaux, marketing et support : diagnostic, architecture, déploiement, gouvernance des données et acculturation des équipes.

- **Missions :** assistants IA internes, pipelines RAG, automatisation de workflows métiers connectés au CRM et à l'ERP, avec zéro exposition des données aux modèles publics.
- **Coaching et formation :** coaching individuel de dirigeants et formation des équipes commerciales à l'usage opérationnel de l'IA, en entreprise, en CCI et en écoles supérieures.
- **Plateforme :** conception et développement de Vision, plateforme propriétaire d'automatisation SEO et GEO multi-agents avec CMS assisté par IA, construite en 7 mois et exploitée aujourd'hui sur 19 sites clients en production.
- **Publication :** auteur de "SEO Décrypté" (2024), ouvrage écrit pour démocratiser le référencement auprès des chefs d'entreprise et leur permettre de piloter le sujet sans dépendre d'un prestataire.

Directeur Général | Brioude Internet

Janvier 2021 - mars 2024 · Services numériques et SEO B2B, 50 personnes, Haute-Loire et Lyon

Direction générale d'une société pionnière du référencement en France, sur l'ensemble du périmètre : commerce, marketing, finance, ressources humaines, avec un P&L complet sous ma responsabilité.

- **Management commercial :** pilotage direct d'une équipe de 5 commerciaux, recrutement, formation, mise en place des tableaux de bord de performance individuelle et collective.
- **Grands comptes :** développement du portefeuille grands comptes et repositionnement de l'offre sur des prestations à plus forte valeur.
- **Transformation :** restructuration des équipes, refonte des processus internes et amélioration de la marge sur les prestations récurrentes.

- **Fin de mandat :** conduite de l'activité et maintien de la continuité opérationnelle jusqu'à la reprise de l'entreprise par le Groupe Tactee, avec préservation de l'activité et des équipes.

Directeur Commercial et Marketing, membre du CODIR | JALIS

Mars 2012 - décembre 2020 · Éditeur d'une solution digitale propriétaire brevetée, modèle SaaS par abonnement 48 mois

Direction commerciale et marketing d'un groupe en forte croissance. Clientèle de TPE et PME sur l'ensemble du territoire, complétée d'un portefeuille grands comptes que je gérais personnellement.

- **Croissance :** revenu porté de 7 M€ à 27 M€ en 9 ans, soit +285%.
- **Valeur client :** abonnement mensuel moyen porté de 215 € à plus de 390 € HT sur des contrats de 48 mois, soit +81% de valeur par client.
- **Grands comptes :** signature des contrats les plus importants de l'entreprise, dont un groupe national à 10 000 € HT par mois sur 48 mois, soit 480 K€.
- **Management :** équipe préexistante de plus de 30 commerciaux, développée et étendue en multi-sites, recrutement et encadrement des managers régionaux.
- **Offre et stratégie :** création de nouvelles offres et des outils d'aide à la vente associés, définition et mise en œuvre des stratégies commerciales et marketing du groupe.

Directeur Régional Rhône-Alpes | INEADE

Décembre 2009 - février 2012

- Direction d'une force de vente de 18 collaborateurs, formation aux techniques de vente en cycle court.
- Stabilisation du turnover et progression du revenu de 37%.

Directeur Associé | Sixième Sens Neuf, Rhône-Alpes

Janvier 2007 - septembre 2009

- Étude et valorisation de projets immobiliers, construction des plans d'action commerciaux et marketing.
- Management opérationnel des équipes de vente.

Postes successifs | GEOXIA, secteur construction B2B

- Responsable Développement National : déploiement de plusieurs marques du groupe à l'échelle nationale, ouverture d'agences, recrutement et formation des équipes commerciales.
- Directeur d'Agence, Rhône : implantation et développement de la marque en Rhône-Alpes, structuration du réseau, progression du revenu de plus de 25%.
- Ingénieur Commercial, Île-de-France : commercialisation de logements en VEFA et contrats CMI, classé au Top 10 national des collaborateurs.

FORMATION, CERTIFICATIONS, LANGUES

- Certifications IA : Sorbonne AI Summer School, University of Helsinki.
- Certifications Google : Ads, Analytics, Sites mobiles, Shopping.
- EBTP Vincennes : BAC et BTS Génie civil.
- Langues : français, anglais professionnel, grec moderne courant.

CENTRES D'INTÉRÊT ET ENGAGEMENTS

- Président et co-fondateur de WinOrWin, club de dirigeants d'entreprise à Chassieu, 35 membres.
- Responsable d'une association à Aigio, Grèce.
- Voyages et découverte des cultures méditerranéennes.
- Kitesurf.