Guillaume Menut

Contact

Guillaume Menut

gu.menut@gmail.com

06 35 46 62 99

RQTH sans besoin d'aménagement

Langues

Anglais : C1

Français : langue maternelle

Profil

Chef de projet digital - produit, coordination fonctionnelle et déploiement

Profil Grande École, avec une expérience entrepreneuriale et opérationnelle en pilotage de projets numériques. Fondateur de Dexcity, plateforme de débat vidéo en direct, j'ai assuré le cadrage produit, la coordination des prestataires, les arbitrages budgétaires, les tests utilisateurs et le lancement de la plateforme. Je souhaite aujourd'hui mettre cette expérience au service d'une entreprise, sur des fonctions de chef de projet digital, de pilotage fonctionnel ou de déploiement de solutions numériques, notamment à l'interface entre équipes métiers et techniques, tout en restant ouvert à d'autres postes cohérents avec mon parcours et mes compétences.

Compétences

- Pilotage de projets numériques
- Cadrage produit et priorisation fonctionnelle
- Analyse des besoins et formalisation fonctionnelle
- Coordination d'interlocuteurs métiers, techniques et prestataires
- Mise en œuvre et déploiement de solutions numériques
- Suivi budgétaire, planification et arbitragedesressources
- Développement de partenariats et relations avec les entreprises

Expérience professionnelle

Fondateur

de oct. 2023 à Ce jour

Dexcity, Lyon

- Conception et pilotage du développement d'une plateforme numérique (vision produit, roadmap, MVP)
- Coordination d'intervenants techniques et fonctionnels en développement, design et modération
- Structuration du modèle économique (abonnement, monétisation, publicité)
- Gestion budgétaire et arbitrage des ressources
- Développement de partenariats et démarches de financement auprès d'investisseurs privés
- Pilotage du lancement (landing page, tests utilisateurs, stratégie demisesur le marché)
- Suivi des enjeux d'expérience utilisateur, de rétention et d'évolution fonctionnelle de la plateforme

Responsable commercial

de mars 2022àmai2023

Handiagora, Lyon

- Développement de partenariats avec des entreprises recruteuses
- Coordination des relations entre entreprises et candidats
- Contribution au développement commercial de l'activité
- Organisation et pilotage d'événements de recrutement
- Recueil des besoins des entreprises partenaires et proposition de solutions de recrutement adaptées
- Suivi opérationnel des échanges et contribution à la fidélisation des partenaires

Community manager freelance — de janv. 2020 à févr. 2022
Lyon

- Gestion et modération de communautés en ligne (Discord, réseaux sociaux)
- Accompagnement des utilisateurs et gestion de situations sensibles
- Promotion de contenus et animation de réseaux
- Intervention sur plusieurs communautés à forte activité

Consultant en recrutement — de oct. 2019 à nov. 2019
Robert Half, Lyon

- Développement d'un portefeuille clients
- Conduite d’entretiens avec les candidats
- Suivi des missions et de l’intégration des candidats

Account Manager — de oct. 2016 à oct. 2019
Copiver, Paris

- Gestion et fidélisation d’un portefeuille clients B2B
- Analyse des besoins clients et proposition de solutions adaptées
- Suivi de projets d’impression numérique, reprographie, routage et supports de communication
- Coordination entre clients, équipes de production et interlocuteurs techniques
- Planification des demandes, suivi des délais et traitement des urgences opérationnelles
- Résolution des problématiques de production, de qualité ou de livraison
- Contribution à l’amélioration de la qualité de service et de la satisfaction client

Formation

Master Grande École — de 2014 à 2016
ESC Reims / NEOMA Business School, Reims

Licence en sciences humaines — de 2010 à 2013
Université Jean Moulin Lyon 3, Lyon

Certifications linguistiques

Cambridge Certificate in Advanced English — 2011

TOEFL iBT : 105/120 — 2017