ANTHONY MAITRE
CADRE COMMERCIAL FRANCE/EXPORT

COORDONNEES

+33 6 80 56 25 53

anthonymaitre88@gmail.com

COMPETENCES

- Maîtrise des outilsinformatiques
- Forcede proposition
- Adaptabilité
- Résolution des problèmes
- Aptitude à la communication
- Principes relations client
- Esprit d'équipe

LANGUES

Anglais

Courant

PROFIL PROFESSIONNEL

Cadre Commercial France/Export

EXPERIENCE

Directeur commercial, 06/2015 – à aujourd'hui
FRANCE RIBBONSS.A.S. - Uzemain, France

- Entreprise spécialisée dans la fabrication de rubans d'emballage et décoratifs.
- Gestion des grands comptes Export.
- Gestion des grands comptes France.
- Négociations et référencements auprès des centrales d'achats.
- Suivi commercial d'un portefeuille de grossistes en emballage.
- Encadrement d'agents commerciaux France et Export.

Cogérant responsable commercial et administratif, 01/2008 - 01/2015
MADSformation - Montret,France

- Création d'un organisme de formation professionnelle continue dans les techniques florales.
- Recherche et développement d'une clientèle de fleuristes.
- Référencement Carrefour pour la formation de l'ensemble du personnel des boutiques fleurs.
- Gestion des dossiers de prise en charge auprès des OPCA.

Directeur commercial, 01/2000 - 01/2008
S.A.POLYPAP - Beaumont-Monteux,France

- Entreprise spécialisée dans l'emballage floral, détentrice de brevets internationaux.
- Gestion des grands comptes Export.
- Prospection (déplacements à l'étranger et salons), négociation de contrats, accompagnement et développement de la clientèle (bouquetteries industrielles, grossistes, importateurs).
- Ouverture de nouveaux marchés et croissance du C.A. États-Unis, Canada, Mexique, Japon, Royaume-Uni, Irlande, Pays-Bas, Belgique, Allemagne, Suisse, Italie, Espagne, Portugal, Grèce, Chypre, Slovaquie, Pologne.
- Gestion des grands comptes France et référencements G.M.S.

Responsable de l'antenne commerciale de Lyon, 02/2000 - 12/2000
PHOTOBITION DISPLAY - Saint-Quentin en Yvelines,France

- Entreprise spécialisée dans la confection de stands modulaires, filiale d'un groupe anglais.
- Gestion d'un secteur commercial.
- Prospection (déplacements et salons), suivi clients, conseil et devis, phoning.
- Croissance du C.A. et du portefeuille client.

Commercial free-lance, 01/1996 - 01/2000
ELDORADOCOLOR - Louhans, France

- Entreprisecommercialeen nom propre, spécialisée dans la communication et la publicité
- Prospection, suivi clients, conseil et devis destinés à la vente de communication et publicité tout support.
- Présentation de projets lors de séminaires commerciaux clients.
- Gestion de campagnes publicitaires.
- Communications de produits sous licence.
- Négociation des achats avec les fournisseurs (P.L.V., imprimerie, supports multimédia, mobilier urbain, distribution).
- Obtention d'un Oscar de l'emballage. (1998).
- Création d'une véritable entité commerciale.

FORMATION

Licence de Technologie Mécanique, 01/1996
Université de Bourgogne - Dijon, 21

Institut Supérieur de l'Automobile et des Transports, 01/1991 - 01/1995
Nevers, 58

First Certificate of Cambridge, 01/1993

ENGAGEMENT PERSONNEL

Vice-Président délégué aux féminines du club de football LOUHANS-CUISEAUX FC