

VOTRE CV

POSTE RECHERCHÉ : Ingénieur d'affaires/Chargé d'affaires

FORMATIONS :

CERTIFICATIONS BUSINESS DEVELOPER VENTE B2B ET HUBSPOT | 2025 | BOOTCAMP AKIMBO PARIS
ATTESTATION D'INGÉNIEUR D'AFFAIRES | 2025 | CEGOS PARIS
MASTER 2 MARKETING PROGRAMME GRANDE ECOLE | 2013 | IDRAC LYON BUSINESS SCHOOL
MASTER 1 INTERNATIONAL BUSINESS | 2012 | WARSAW SCHOOL OF ECONOMICS POLOGNE
BACHELOR BUSINESS MANAGEMENT | 2011 | EDINBURGH NAPIER UNIVERSITY ECOSSE

EXPÉRIENCES : +10 ans

Recruteur senior IT : 8 ans /+ 200 consultants recrutés : Secteurs du Conseil/ESN chez
AKKODIS, 4C WIPRO, INETUM et CAPGEMINI
Fonctions commerciales : 3 ans dans les secteurs de l'Énergie, BTP, IT (CRM Salesforce...)
Poste actuel : Business Solution Consultant | Startup AITENDERS | Station F Paris | Depuis le
2 octobre 2025
·Account Executive pour une solution IA permettant aux entreprises du BTP et de l'Énergie
(VINCI, BOUYGUES...) d'améliorer leur capacité de réponse et de rédaction aux appels d'offres.
·Réactivation de comptes, entretiens de découverte, démo de la plateforme. Cible : Directeurs des achats,
contract managers
·Participation active à la stratégie commerciale (structurer les appels à froid, pitch, discovery, pricing...)

COMPÉTENCES :

· Scraper une base de leads
· Séquence de prospection multicanale, copywriting et ciblage Sales Navigator
· Cold call : +400 en 8 jours – 6 RDV qualifiés pris – 2ème/14 akimbers en volume d'appels
· Qualification : Cadrage, Découverte, Engagement, Storytelling
· Démonstration de plateformes IA : Susciter l'intérêt du prospect
· Sales Cycles : méthode ACRAAC pour répondre aux objections, Script de démo, Template
simulation ROI
· Négociation et Closing

OUTILS : LinkedIn Recruiter et Sales Navigator, Suite office, IA : ChatGPT, Claude,

SAVOIR-ÊTRE : Tenace et adaptable, je suis soucieux de la qualité de mon travail et j'aime atteindre des objectifs ambitieux. Compétitif, j'ai le goût du challenge, je sais aussi me montrer collaboratif avec un esprit d'équipe.

VOTRE PARCOURS : (le plus concis possible)

Après 8 ans dans la chasse de consultants IT et Salesforce dans le secteur du conseil/ESN, j'ai réalisé que l'IA avait une incidence significative sur les organisations, c'est pourquoi j'ai fait le choix de me reconvertir dans le secteur commercial de l'IA pour créer de la valeur. Après une reconversion réussie de business developer en 2025, j'ai rejoint une startup dynamique pour commercialiser sa plateforme collaborative et permettre aux clients du B2B d'optimiser leurs appels d'offres. Je souhaite rejoindre une organisation plus structurée et pérenne en région lyonnaise me permettant de répondre à des exigences toujours plus importantes.

LANGUE(S) PARLÉE(S) : Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Scolaire)

VOS COORDONNÉES

N° de téléphone : 06 22 15 16 83

Adresse mail : nicolasbazouin@gmail.com

Ce CV est à retourner à l'adresse suivante, une fois complété : perrine.chopinet@medeflyonrhone.com



ACTIV'EMPLOI AU SERVICE DES ENTREPRISES

L'adhérent qui souhaite recruter peut consulter les profils en ligne, et prendre directement contact, s'il le juge opportun, avec le candidat dont le CV aura retenu son attention.

Pour en savoir plus sur le candidat, et notamment pour connaître son identité, il peut aussi contacter les services du MEDEF Lyon-Rhône, afin d'obtenir le CV intégral du candidat.

L'adhérent qui souhaite recommander un candidat transmet les coordonnées de celui-ci au MEDEF Lyon-Rhône. Ce dernier prend alors contact avec le candidat afin de recueillir son mini-CV. Celui-ci est ensuite mis en ligne.

ACTIV'EMPLOI AU SERVICE DES DEMANDEURS D'EMPLOI

La personne en recherche d'emploi ou en repositionnement professionnel qui sollicite le MEDEF Lyon-Rhône est invitée à remplir un mini-CV. Chaque mois, ce mini-CV est ensuite mis en ligne par les soins du MEDEF Lyon-Rhône.

A NOTER :

Le dispositif Activ'Emploi fonctionne dans un esprit réseau : Comme indiqué plus haut, il ne saurait s'agir d'un service de recrutement.

En conséquence, les candidatures mises en ligne sur le site du MEDEF Lyon Rhône ne sauraient présenter une quelconque garantie, autre que celle de provenir via le réseau du MEDEF Lyon-Rhône. De la même manière, ni la responsabilité du MEDEF Lyon-Rhône, ni même celle de l'adhérent ayant proposé un candidat, ne saurait être recherchée. En effet, le MEDEF Lyon-Rhône ne prétend opérer aucun tri, ni aucune sélection parmi les candidatures qui lui parviennent. La validation finale, ainsi que la responsabilité du recrutement incombent en tout état de cause à l'entreprise qui recrute, cette dernière ne pouvant d'aucune manière se retourner contre le MEDEF Lyon-Rhône, ou son adhérent ayant recommandé le candidat.