

1 – Direction

Réf. : 01.11.01
42

Téléphone : 06 68 26 60 61

Email : guillaume.germain@gadz.org **Fonction recherchée :** Directeur Général Adjoint en charge des opérations / Directeur des Opérations

Formation, diplôme, niveau : Triple formation Ingénieur ENSAM - Saint-Cyrien - MBA HEC
Compétences : Compétences de Management d'équipes pluridisciplinaires et Gestion du personnel/Elaboration et négociation de contrats, relation clients, analyse de marché et stratégie commerciale dans un univers international/Capacité à avoir une vision d'ensemble de l'activité d'une entité, et d'élaborer une stratégie de développement/Capacité à dialoguer avec différents interlocuteurs (ingénieurs, financiers et banquiers, avocats, expert-comptables...)/Anglais

Expérience : Mon expérience s'articule autour d'une première partie comme officier dans l'armée suivie de quatre années dans le commerce international dans le secteur de la défense, tout d'abord chez Thales (Moyen-Orient et Europe) dans les systèmes de communications militaires puis au sein de la société DCI (Moyen-Orient, Asie et Amérique Latine), une ETI qui fait de la formation. Enfin, j'ai une expérience d'entrepreneur tout d'abord au sein de DCI avec la mise en place d'une nouvelle activité en partenariat avec le Service de Santé des Armées puis en étant à mon compte dans le cadre d'un projet de reprise d'entreprise.

2 – Ressources humaines

3 – Commercial – Marketing – Communication

Réf. : 03.11.01
38

Téléphone : 06 63 29 36 95

Email : damien.ciraolo@gmail.com

Fonction recherchée : Responsable Développement Réseau Franchise / Développement Commercial / Développement Réseau

(Je reste ouvert à tous contacts ou opportunités pouvant mettre à profil mes compétences)

Formation, diplôme, niveau : Master of Science spécialisé Management et Commerce International MSc & MBA INSEEC Lyon
Master Management International EM Lyon, Saint Etienne

Compétences : Conseil et développement commercial

Mise en place et animation des stratégies commerciales, marketing

Montage et management de projet

Développement et animation de réseau

CHR-RHD

Pilotage et analyse des KPI's International

Expérience : Expert en développement de marché et de projet. J'apporte mon expertise et mes compétences dans la définition de stratégie de marché, management, réseau et d'accélération de business.

Rigoureux, objectif et audacieux, j'impulse une dynamique positive et une approche d'objectifs clairs et adaptables.

Réf. : 03.11.02

47

Téléphone : 07 78 11 79 47

Email : karineboyerkempf@gmail.com

Fonction recherchée : Directrice ou
Conseillère Communication

Formation, diplôme, niveau : Master of
International Business Studies (LIBS & SHU) à
Paris et Sheffield

Compétences : Organisation du travail
d'équipes et de management dans des
environnements différents et complexes,
Faculté de parvenir à un consensus, de gérer
des situations et des documents sensibles,
Capacité à synthétiser des contenus et à
convaincre tous types de publics,
Aptitude à créer des relations équilibrées et
harmonieuses au sein de ses équipes et avec
ses pairs,
Personnalité altruiste, novatrice et
enthousiaste.

Expérience : Salariée dans l'industrie lourde
en France (AIRBUS, Alstom Transport,
Rheinzink)
Entrepreneure en Espagne et en France
(mobiljob.es, licence Les princesses de Marie)
Intrapreneure dans l'associatif lyonnais
Gestion jusqu'à 16 M€ et 20 personnes.
Programme Diversité & inclusion

Réf. : 03.11.03

49

Téléphone : 06.07.48.04.09

Email : charles.dubouchet@gmail.com

Fonction recherchée : Directeur
commercial/Directeur de filiale/Directeur
général adjoint

Formation, diplôme, niveau : ESSEC –
Management opérationnel – 2005 (part time)

Compétences : Intervenir en situation de
retournement et/ou de création.
Etablir une croissance rentable et pérenne.
Négocier dans un contexte à forts enjeux
(grande distribution, grands comptes, réseau
de distribution, appel d'offres, privé public).

Déployer l'omnicanal : vente directe,
indirecte, à distance.

Engagement, empathie, sens du relationnel,
leader reconnu.

Expérience : Directeur commercial et
marketing, Directeur des systèmes de
l'information, Directeur associé, Directeur
ventes grand comptes (plus de 10 ans de
CODIR COMEX COPIL).

Elaborer la stratégie : vision, segmentation,
méthodes et supports de vente, opérations
commerciales et marketing, PAC.

Digitaliser la relation client : CRM vente sav,
approvisionnement, logistique, production,
RH, finance, indicateurs.

Créer un nouveau business model :
élaboration de la stratégie, construction des
équipes et moyens, communications interne
et externe.

Prioriser l'intérêt général : créer un esprit de
corps et faire sauter les prés carrés.

Réf. : 03.11.04

45

Téléphone : 06 60 87 74 87

Email : emyduc@gmail.com

Fonction recherchée : Responsable marketing
digital

Formation, diplôme, niveau : Ecole de
commerce Essec

Compétences : Stratégie digitale, stratégie
media on et offline, marketing digital,
gestion de projet, management et animation
d'équipes, pilotage budgétaire, anglais et
espagnol courant

Expérience : J'ai une expérience de plus de 15
ans en stratégie digitale et media et en
gestion de projet. Chez Havas Media, j'ai
conseillé des entreprises comme Axa,
Peugeot, Decathlon ou Lactalis dans la
définition et la mise en place de leur stratégie
de communication; j'ai coordonné
l'ensemble de leurs actions payantes sur le
digital (SEA, display, RS, mobile...) avec des
objectifs de visibilité, de création de trafic ou
de génération de leads.

J'ai une culture orientée résultats et
performance business et je suis perçue
comme une réelle force de proposition.

4 – Assistanat

5 – Achats - Logistique

6 – Industrie – Santé - Environnement

Réf. : 06.11.01

47

Téléphone : 06 41 35 16 36

Email : hediaberry99@orange.com

Fonction recherchée : Responsable sécurité

Formation, diplôme, niveau : niveau 4ème sciences-po + Master 2 Relations Internationales /Option sécurité défense + Maitrise RH

Compétences : Sécurité des entreprises, Intelligence économique, Relations internationales et géopolitiques Maghreb et Moyen Orient, expert en prévention de la radicalisation, conduite des projets, gestion des crises, Bilingue Arabe littéraire

Expérience : Consultante / expert en prévention de la radicalisation 2015-2020
Analyste géopolitique /Risques pays ARABOPHONE – organisme ministériel, Lyon 2015 – 2019

Chargée de formation (interne) : Les symboles religieux et le message violent et analyse et décryptage de la propagande
Consultante et formatrice veille stratégique – indépendante 2012 – 2014

Réf. : 06.11.02

24

Téléphone : 06 35 34 93 54

Email : ilyas.bennis0@gmail.com

Fonction recherchée : Chargé de projet d'amélioration continue / Chef d'équipe de production / Tout autre poste en lien avec ceux précédemment cités

Formation, diplôme, niveau : Diplôme d'ingénieur en génie industriel délivré par l'INSA Lyon

Compétences : Adaptabilité/Gestion de projet/Amélioration continue (TPM, 5s, suivi

d'adhérence, centerlining)/Coaching et formation des opérateurs/Audits de la zone de production

Expérience : Stage en production chez Sanofi Genzyme (sur le site de Lyon)
Mise en place de formations à la maintenance 1er niveau, diagnostic de la zone de production et remplacement d'équipements défectueux
Stage en support production chez Nestlé Nespresso SA (sur le site de d'Orbe)
Standardisation des pratiques TPM du pôle torréfaction, participation à un projet visant à modifier une pratique de nettoyage d'un équipement du site, création de support de formation, mise en place et suivi de KPI

Réf. : 06.11.03

52

Téléphone : 06 60 9112 24

Email : carina.boyadjian@gmail.com

Fonction recherchée : Responsable Supply Chain

Formation, diplôme, niveau : ISLI Kedge Business School Bordeaux

Master 2 en Supply Chain Management

Compétences : Vision Stratégique et transverse/Management opérationnel et fonctionnel/Création, audit et optimisation de service/Développement de la relation client et fournisseur/Forte culture HSE et LEAN

Expérience : Responsable Supply Chain en environnement industriel sur Lyon et sa proche région, j'appréhende les enjeux globaux de l'entreprise pour fluidifier les fonctionnements des activités, clarifier les priorités stratégiques et les décliner de façon opérationnelle. Je pilote et anime l'ensemble des ressources amont et aval mobilisées pour la satisfaction client et contribue ainsi au développement des activités de l'entreprise en termes de performances et de résultats en capitalisant sur mon expérience en management et mes savoir-faire.

7 – Comptabilité – Gestion - Finances

8 – Juridique