



## 1 – Direction

**Réf. : 01.03.01**

47

**Téléphone** : 07 81 27 80 20

**Fonction recherchée** : Directeur des ventes

**Formation, diplôme, niveau** : École des management des Officiers de l'armée de l'air  
BTS Action commerciale

**Compétence** : Assurer le développement commercial/Mettre en œuvre la stratégie commerciale et marketing/Gérer les grands comptes, négocier les contrats/Recruter et manager une équipe de 10 ingénieurs commerciaux

**Expérience** : Depuis 16 ans dans l'industrie de services, notamment dans le domaine de « l'intelligence commerciale » je fournis aux entreprises de la DATA, des LEADS, opportunités d'affaires, prestation de « Veille ». Ce contenu, le flux d'information, est livré aux clients via des plateformes collaboratives (en mode SaaS) ou encore directement intégré dans leurs CRM. Au service de l'objectif collectif de l'entreprise, je mobilise l'énergie individuelle et dynamise le potentiel de chacune des personnes de l'équipe dont j'ai la responsabilité. Mon mode de management permet à l'entreprise d'atteindre des objectifs ambitieux et garantir la satisfaction et la qualité de service à nos clients.

**Réf. : 01.03.02**

48

**Téléphone** : 06 26 56 89 21

**Fonction recherchée** : Directeur de site industriel, dans un environnement moyenne ou grande série, secteur automobile, agro-alimentaire, etc... dans une structure PME ou groupe industriel.

**Formation, diplôme, niveau** : ENSAM Cluny + IAE Clermont Ferrand

**Compétence** : Coordination et développement des compétences des équipes Production, Logistique, Qualité et Administrative Pilotage et optimisation de la performance industrielle (ERP Cegid, Amélioration continue, négociation achat, système qualité...)

Restructuration et conduite du changement  
Elaboration et suivi des budgets Gestion des IRP

**Expérience** : Secteur automobile : superviseur méthodiste chez Valeo, direction de site frappe à froid chez Preciturn Monistrol sur Loire (utilisation outils lean manufacturing, restructuration) Secteur agro-alimentaire : direction de production usine embouteillage de spiritueux (réimplantation) Secteur mécanique : responsable d'atelier d'usinage et direction centre de profit découpe de tube Secteur textile : direction de production dans manufacture de 400 personnes

## 2 – Ressources humaines

**Réf. : 02.03.01**

37

**Téléphone** : 06 43 04 17 67

**Fonction recherchée** : Missions, projets en RH : recrutement, animation de formations, gestion de carrières, accompagnement à la recherche d'emploi/mobilité, bilans professionnels, gestion de projets RH sur des thématiques variées (gestion des compétences/référentiels métiers- compétences, handicap, diversité au sens large, conduite du changement...)

**Formation, diplôme, niveau** : Master 2 RH (IGS- 2002) Master 1 Psychologie du Travail (Univ Lyon 2- 2001)

**Compétence** : Gestion de projets RH Accompagnement individuel et collectif (mobilité, recherche d'emploi, définition de projets pro) Recrutement dans des secteurs d'activité variés Diversité (Animation de politiques diversité, gestion d'une convention AGEFIPH, contrat génération, égalité hommes femmes...)

**Expérience** : Expérience opérationnelle en TPE, PME et grands groupes. Forte expertise en recrutement, gestion des compétences et gestion de projets RH. Opérationnelle, réactive, sens du service client interne et externe, force de proposition et passionnée par mon métier.

**Réf. : 02.03.02**

33

**Téléphone** : 06 58 49 99 50**Fonction recherchée** : Fonction de Responsable ou Directeur Ressources Humaines.

La fonction de Secrétaire Général ou équivalent permet de gérer différentes équipes réunies sous une coupe Il m'est également possible de prendre une Direction générale avec un renforcement de l'aspect financier

**Formation, diplôme, niveau** : Ecole Supérieure de Commerce Tours-Poitiers en 2007**Compétence** : Tous les volets des Ressources Humaines - Management - Opérationnel - Droit Socail - Négociations / Moyens Généraux - Gestion des bâtiments, flottes de véhicules / Gestion d'entreprises / Relations clients**Expérience** : 8 ans d'expérience au sein de grands groupe en qualité de Responsable et Directeur des Relations Sociales et Ressources Humaines.

3 ans d'expérience en qualité de Secrétaire Général avec plusieurs équipes à gérer dans des domaines variés + Gestion de la filiale SOFAST

**3 - Commercial - Marketing - Communication****Réf. : 03.03.01**

43

**Téléphone** : 06 20 43 08 20**Fonction recherchée** : Directeur marketing & RSE**Formation, diplôme, niveau** : DESS Gestion de la Technologie et de l'Innovation, UTC de Compiègne - Mention TB Diplômée de Sup de Co La Rochelle**Compétence** : Grandes compétences marketing : marketing études, marketing produit, stratégies de marque et marketing opérationnel, forte capacité d'analyse marché, bonnes qualités opérationnelles pour la mise en œuvre des projets. Véritable "femme d'orchestre" pour manager des équipes pluridisciplinaires en hiérarchie directe ou en transversal.**Expérience** : 18 ans d'expérience en Marketing Communication et Produit, Développement Durable/ RSE, Management de Projet et Développement Réseaux, dans l'industrie et distribution professionnelle.**Réf. : 03.03.02**

25

**Téléphone** : 06 87 96 33 36**Fonction recherchée** : Chargée de Communication / Marketing**Formation, diplôme, niveau** : Master II Marketing International spécialisé en Communication (Bac+5) - SKEMA Business School Licence de Droit, Economie, Gestion (BAC+3) - SKEMA Business School**Compétence** : Maîtrise de la chaîne graphique et des outils PAO (Photoshop, InDesign, Illustrator); maîtrise des outils et canaux de communication offline et online; création de plans de communication externe et interne; organisation événementielle; gestion de plan média; suivi et gestion des partenariats; gestion des relations presse et prestataires; gestion et animation des outils web: site internet, intranet, réseaux sociaux; anglais courant; espagnol courant; Dreamweaver; WordPress; Salesforce**Expérience** : Assistante Communication - Apprentissage 1 an - THALES - Sophia Antipolis (06) / Coordinatrice de projets formation internationale Parfums - stage 6 mois - PUIG - Paris 8ème (75)/Assistante Communication et Événementiel - stage 6 mois - REED EXPOSITIONS FRANCE - Puteaux (92)**Réf. : 03.03.03**

45

**Téléphone** : 06 38 15 42 53**Fonction recherchée** : Responsable satisfaction, qualité de service**Formation, diplôme, niveau** : Master Sciences Sociales/ Management, Certifiée Afnor Système de Management, Marketing Digital**Compétence** : Gestion de projets, marketing relationnel, management, gestion**Expérience** : Consultant Qualité de service Escalé Création, 1 an Chef de projet Qualité de service, Gestion de la réclamation chez Orange 2 ans Manager Relation Client, Grande Distribution 15 ans**Réf. : 03.03.04**

48

**Téléphone** : 06 76 18 96 31**Fonction recherchée** : Responsable de Zone Export**Formation, diplôme, niveau** : - Maîtrise des Sciences et Techniques en Sciences des Matériaux à POLYTECH Grenoble en 1991 - Master des Entrepreneurs à GRENOBLE ECOLE DE MANAGEMENT en 1992

**Compétence :** - Développement de la stratégie commerciale : gestion des clients Grands Comptes (TOTAL, SANOFI,..)  
- Mise en place de modules de formation pour la maintenance et les utilisateurs  
- Organisation de salons professionnels et d'outils d'aide à la vente (Pollutec ; Global Gypsum)  
- Elaboration des offres techniques et commerciales  
- Supervision pour la mise en place du matériel sur site : expertise de diagnostic et d'amélioration

**Expérience :** - Responsable Zone Export (Afrique Centrale) - JOHN CRANE Dubaï basé au Maroc => 2008/15  
- Ingénieur Commercial Export (Espagne) - MICROCEM Antibes => 2007  
- Ingénieur Commercial Export (Espagne) - PYROBAN Lyon => 2006  
- Ingénieur Commercial Export (Europe/Afrique Nord/Amérique) - M2G/GRELBEX Parthenay => 2004/05  
- Ingénieur d'Affaires - BOC/EDWARDS Gennevilliers (92) => 1996/2000

#### 4 – Assistanat

#### 5 – Achats - Logistique

#### 6 – Industrie – Santé - Environnement

**Réf. : 06.03.01**

29

**Téléphone :** 06 58 64 22 41

**Fonction recherchée :** Consultant / Adjoint de direction

**Formation, diplôme, niveau :** Ecole de commerce de Grenoble (Spécialisation : Innovation & Entrepreneuriat)

**Compétence :** Analyses et business plans stratégiques / Gestion de projets innovants / Mise en oeuvre opérationnelle de plans de transformation / Refonte et optimisation des organisations & process / Management d'équipes internationales

**Expérience :** 2 années de conseil en transformation dans un cabinet international (plans stratégiques, mise en oeuvre opérationnelle des stratégies, management d'équipes internationales, suivi de projets) au sein d'Air France-KLM et SNCF / 4 années d'accompagnement à la création et

gestion de TPE/PME (business plan, financements d'actifs & innovation)

**Réf. : 06.03.02**

34

**Téléphone :** 07 62 90 85 85

**Fonction recherchée :** industrie pharmaceutique : chargé en Pharmacovigilance, Prix et Remboursement, Développement clinique

**Formation, diplôme, niveau :** Doctorat en Pharmacie, Internat Ile de France, M2 infectiologie, M2 Affaires Réglementaires

**Compétence :** Pharmacovigilance, analyse d'études cliniques et publications, capacité rédactionnelle notamment en anglais, qualité organisationnelle, d'adaptabilité et de communication

**Expérience :** 5 dernières années à l'Agence ANSM en qualité d'évaluateur clinique puis pharmacovigilance, stage d'interne en laboratoires pharmaceutique, stage d'interne à l'hôpital

#### 7 – Comptabilité – Gestion - Finances

#### 8 – Juridique

**Réf. : 08.03.01**

40

**Téléphone :** 06 87 48 57 95

**Fonction recherchée :** Juriste senior Droit des affaires (Contrats/contentieux)

**Formation, diplôme, niveau :** CAPA (certificat d'aptitude à la profession d'avocat) / DJCE / Master II Droit des affaires et fiscalité

**Compétence :** - Création et gestion d'un service juridique : rédaction de contrats type, élaboration de process juridiques internes // Conseils juridiques auprès des différentes directions support et opérationnelles : rédaction, validation, négociation de contrats en droit des affaires ; sensibilisation des opérationnels sur toute problématique juridique sensible (animation de formations), secrétariat juridique, gestion du portefeuille de marques // Gestion des pré-contentieux et contentieux (commercial, pénal), définition d'une stratégie, animation d'un réseau d'auxiliaires de justice, gestion des provisions pour risques et charges...

**Expérience :** - 5 ans en tant que responsable Juridique (1 collaborateur + 1 assistante) au sein d'un groupe de distribution spécialisée BtoB

- 3 ans en tant que juriste Contrats /  
Contentieux dans un groupe de presse et  
audiovisuel  
- 3 ans en tant qu'avocate contentieux en  
droit des affaires