

1 – Direction

Réf. : 01.03.01

41

Téléphone : 06 79 55 78 51

Email : thierrygrobon@hotmail.fr

Fonction recherchée : direction générale des services/ opérations

Formation, diplôme, niveau : Niveau master 2 transport logistique, Niveau licence en management, Doctorat en musicologie

Compétence : Analyse fine, diagnostic, management collaboratif, gestion des process commerciaux logistique qualité, gestion du stress prise de parole en public

Expérience : 10 ans dans les métiers commerciaux, 10 ans comme chanteur d'opéra indépendant, 3 ans comme directeur des opérations, entrepreneur à trois reprises.

Compétence : A dirigé / encadré les fonctions : Finance (dont sociétés cotées), Trésorerie, Comptabilité, Juridique, RH / ADP, Informatique, Contrôle de gestion, Business développement /Négociation et Stratégie des sociétés pour / avec lesquelles il a travaillé. Vision sur son rôle dans une entreprise : Accompagner un dirigeant ou une équipe dans un projet de croissance. Le modéliser, le structurer, et le sécuriser en donnant de la visibilité par le pilotage et en trouvant des financements. Profil entrepreneur accompagnant d'entrepreneurs. Allie professionnalisme et non aversion au risque.

Peux si souhaité co-investir dans un projet.

Expérience : 30 années d'expérience DAF & Stratégie en entreprise dont 10 dans des ETI / Groupes et 20 dans des sociétés innovantes en croissance. Expérience également de direction générale. Réalisations : 200 M€ levés sur 1 LBO, 3 IPOs, >10 subventions, et de la dette. Croissance et structuration d'entreprises innovantes de 15 à 120 personnes. Mise en place et management d'équipes. Négociations accords structurants, Anglais, Interventions publiques

2 – Ressources humaines

Réf. : 02.03.01

55

Téléphone : 06 11 33 83 83

Email : paul@michalet.org

Fonction recherchée : CFO / DAF / Secrétaire général / Associé

Formation, diplôme, niveau : Montpellier Business school + DECF + Certified European analyst

3 – Commercial – Marketing – Communication

Réf. : 03.03.01

33

Téléphone : 06 79 29 15 88

Email : jeanbaptistechampel@gmail.com

Fonction recherchée : Responsable grands comptes basé sur la région lyonnaise avec une disponibilité immédiate

Formation, diplôme, niveau : DUT de Génie mécanique (IUT B), Master de Conduites d'Affaires et Développement Industriel à l'International (Sup' La Mache)

Compétence : Issu d'une formation mécanique, mes responsabilités au bureau d'études m'ont permis de développer ma compréhension technique m'apportant ainsi une grande flexibilité quant à la diversité de mes interlocuteurs. Mon expertise demeure dans les éléments de fixations mais je recherche un autre domaine d'activité où je ne serai pas expert techniquement pour pouvoir me concentrer sur ma fonction commerciale. Mon usage quotidien de l'allemand et de l'anglais depuis 2007 me permet une communication aisée avec les clients, collègues et fournisseurs.

Réf. : 03.03.02

39

Téléphone : 06 75 48 34 93

Email : faure.v@gmail.com

Fonction recherchée : RESPONSABLE COMMERCIALE

Formation, diplôme, niveau : Bac +5, Ecole de Commerce Top10

Compétence : Commercialisation de prestations de services auprès de dirigeants d'entreprises : Élaboration de la politique commerciale, Gestion comptes clés, Supervision des ventes, Animation des réseaux de partenaires

- Gestion : Management d'équipe | Gestion financière d'un centre de profit
- Marketing : Structuration du plan d'actions, organisation d'évènements
- Langues : Allemand courant | Anglais professionnel

Expérience : 15 ans d'expérience dont 7 ans dans la vente de services BtoB

2016 - 2017 | Responsable commerciale au sein d'un cabinet de conseil financier – 170 salariés

2010 - 2015 | Manager Business

Development au sein d'un cabinet de conseil spécialisé en financement de l'innovation – 120 salariés

2007 - 2010 | Chargée d'affaires au sein d'un éditeur de logiciels de Gestion

Documentaire et Plateforme collaborative - 25 salariés

Réf. : 03.03.03

58

Téléphone : 06 60 30 95 93

Email : chrjanvier@gmail.com

Fonction recherchée : Développement commercial, communication. Secrétaire Général. Management de transition

Formation, diplôme, niveau : Ecole de commerce NEGOCIA Paris, IFV Force de vente, Marketing, Management.

Formation en cours à l'EM Lyon « Diriger une activité » fin de la formation en juin 2018.

Compétence : Marketing Communication. Définition, mise en place et suivi de la stratégie marketing opérationnel, animation commerciale et des réseaux de vente (Direct et ou indirect). Stratégie d'entreprise (réflexion mise en place et suivi). Développement commercial vente. Ressources et relations humaines. Stratégie commerciale

Expérience : 20 ans de management d'équipes commerciales et de projets en PME. Pilotage du développement commercial. Mise en place de politique de partenariats. Relation publique. Management du changement et de projet d'entreprises. Stratégie commerciale vente. Monde associatif (Présidence) Organisme Professionnel et management de transition.

Réf. : 03.03.04

Téléphone : 06 78 99 04 83

Email : o.denoyette@free.fr

Fonction recherchée : Directeur export

Formation, diplôme, niveau : Ecole Supérieure du Commerce Extérieur – Paris

Compétence : Développement des ventes à l'international (EMEA, Asie, Amérique du Sud), vente de produits techniques en B to B, création et animation de réseaux de distributeurs, recrutement et management d'équipes commerciales terrain.

Expérience : Né à l'étranger, l'international fait partie de ma culture. Cet atout m'a d'ailleurs conduit à travailler pendant 18 ans à l'export sur la plupart des continents où j'ai implanté de manière pérenne les produits des entreprises. J'ai réussi les missions qui m'ont été confiées grâce à mes convictions fondées sur un management de proximité responsabilisant, organisé et opérationnel. J'ai recruté mes équipes ou je me suis appuyé sur celles qui m'étaient détachées fixant avec elles les objectifs à atteindre, déterminant les cibles, leur potentiel et les parts de marché. J'ai mené tous mes projets en m'appuyant sur les compétences de chacun. Homme d'engagement, je souhaite mettre au service de vos projets ma dynamique entrepreneuriale et contribuer à votre réussite.

4 – Assistanat

5 – Achats - Logistique

6 – Industrie – Santé - Environnement

Réf. : 06.03.01

45

Téléphone : 06 66 76 90 86

Email : gautier.senlis@gmail.com

Fonction recherchée : Directeur/Responsable Technique/industrialisation/R&D

Formation, diplôme, niveau : Doctorat en Chimie (spécialité Matériaux céramiques et traitement de surfaces)

Compétence : Medical Devices développement et industrialisation de nouveaux produits gestion de projets (R&D, industrialisation, procédés) horlogerie/bijouterie/luxe micro-mécanique

Expérience : 15 ans dans la R&D dans de multiples domaines

6 ans dans le domaine des dispositifs médicaux (R&D, Industrialisation)

7 – Comptabilité – Gestion - Finances

8 – Juridique