

1 – Direction

Réf. : 01.12.01

49

Téléphone : 06 37 18 35 44

Fonction recherchée : Directeur des Opérations / DGA

Formation, diplôme, niveau : Ingénieur INPG, Telecom

Compétence : Je dispose d'un sens aigu de l'organisation et j'ai la capacité de mobiliser et motiver des équipes sur des projets de croissance.

Je suis un homme de défi et de challenge. J'apporte mon dynamisme, ma rigueur et mon organisation, ma capacité à faire le lien entre les équipes.

Pilotage d'activité, négociations complexes, contractualisation de partenariats clients

Expérience : Co-fondateur puis dirigeant de la société Avencall, j'ai travaillé dans cette PME en croissance pendant 8 ans et j'ai notamment pris en charge la mise en place de l'ensemble des opérations pour passer de 0 à 7 M€ de CA en 5 ans

Fort d'une expérience de 25 ans dans le domaine des Télécom, je suis devenu un passionné des opérations dans des entreprises de tailles différentes.

2 – Ressources humaines

Réf. : 02.12.01

43

Téléphone : 06 17 04 66 12

Fonction recherchée : Chargé de mission RH / HSE

Formation, diplôme, niveau : Master II Management et Gestion des RH (IGS) Qualification QHSE (CNPP)

Compétence : Accueil, Conseil, Recrutement, Orientation, Suivi des dossiers administratifs, financiers & plannings

Formation préventive, corrective, Réalisation d'enquêtes & entretiens individuels/collectifs
Communication interne / externe, Organisation d'événements et de réunions, médiation
Création, Suivi de tableaux de bords, Connaissance de la législation du travail et HSE

Expérience :

2010/2017 : Coordinateur Emploi/Formation, Hygiène Prévention : Sodexo (Prison de Corbas)

2009/2010 : Chargé Accueil, Information et Orientation : Mairie de Chassieux (Prej)

2007/2009 : Conseiller Formation Professionnelle : UCPA (IFMS Lyon) + Pole Emploi

2000/2006 : Chargé Recrutement Formation Insertion : promotrans (transport & logistique)

3 – Commercial – Marketing – Communication

Réf. : 03.12.01

27

Téléphone : 06 87 85 17 12

Fonction recherchée : Ingénieur Commercial, Ingénieur Commercial Export, Technico-commercial

Formation, diplôme, niveau : Master en Marketing et Vente en BtoB, Licence professionnelle technico-commercial et DUT en Génie Thermique et Energie.

Compétence : Bilingue anglais, Double compétence technique et commerciale dans les domaines du Génie Climatique, Compétences commerciales : Prospection, gestion grande comptes, développement commercial.

Expérience : 5 ans d'expériences de ventes de produits et de services, dans de multiples domaines de l'Industrie, notamment à l'international aux Etats-Unis et en Angleterre

Réf. : 03.12.02

56

Téléphone : 06 19 98 54 60

Fonction recherchée : Direction e-commerce ou digital, Direction service clients (salarier, management de transition, missions)

Formation, diplôme, niveau : Institut des Hautes Etudes de Droit Rural et d'Economie Agricole (bac + 4)

Compétence : animer, démystifier, convaincre, transmettre, accompagner/être acteur du "change management"/piloter des équipes hiérarchiques (de 5 à +100) et transversales (mode projet)/piloter des prestataires/piloter un projet

Expérience : Création et supervision de l'activité e-commerce dans un contexte de distribution BtoB (16 ans, 3 entreprises)/Création et supervision de Services Clients et back office (15 ans, 2 entreprises)/Management d'équipes d'experts/Management d'équipes commerciales sédentaires importantes (jusqu'à 115 personnes)

4 – Assistanat

5 – Achats - Logistique

6 – Industrie – Santé - Environnement

7 – Comptabilité – Gestion - Finances

8 – Juridique